



Wir suchen Mitarbeiter mit Visionen

Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen, das sich auf den Vertrieb innovativer medizintechnischer Geräte spezialisiert hat (Hyperthermie, HIFU). Unsere Geräte werden in den führenden deutschen Universitätskrankenhäusern erfolgreich zur Tumortherapie eingesetzt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Sales Manager (m/w/d) Süddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Für Sie, als Profi im technischen Vertrieb, liegt der Schwerpunkt Ihres Tätigkeitsfelds im Verkauf unserer Produkte und Dienstleistungen
- Neben der Kundenbetreuung akquirieren Sie Neukunden und nutzen dabei unsere Marktpräsenz sowie unseren hervorragenden Ruf am Markt
- Sie fassen bestehenden Leads nach und halten zusätzlich Ausschau nach neuen Geschäftsmöglichkeiten. Dabei streben Sie eine enge Zusammenarbeit mit bestehenden und potenziellen Kunden an und erfragen Kundenwünsche auf allen Ebenen
- Sie repräsentieren unsere Produkte auf Kongressen und Tagungen

Ihr Profil:

- Ihre Stärke sind ein professionelles Auftreten bei Kunden auf höchster Ebene und die Fähigkeit, erklärungsbedürftige Produkte zu vermitteln und Ihre Ansprechpartner zu überzeugen
- Sie verfügen bereits über eine mehrjährige Vertriebsberufung im Bereich medizintechnischer Großgeräte und sind es gewohnt, langfristig erfolgreiche Geschäftsbeziehungen aufzubauen
- Sie haben eine fundierte Ausbildung im Bereich Technik
- Sie zeichnen sich durch Durchsetzungsvermögen, unternehmerisches Denken, Erfolgsorientierung sowie Fachkompetenz in technisch-wirtschaftlichen Zusammenhängen aus
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Reisebereitschaft bringen Sie mit

Unser Angebot:

- Eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld hoch innovativer Medizinprodukte
- Sehr gute Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Entwicklung in einem unternehmerischen Umfeld
- Eine offene Unternehmenskultur mit der gemeinsamen Vision, neue schonende Krebstherapien voranzutreiben
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung und die Möglichkeit der flexiblen Arbeitszeitgestaltung inklusive Homeoffice

Sind Sie neugierig? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit der Angabe Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, ausschließlich per E-Mail an

Dr. Sennewald Medizintechnik GmbH

Schatzbogen 86

81829 München

E-Mail: personal@sennewald.de

